



2023 极狐(GitLab)

最新激励计划

Incentive Program



2023年：渠道激励计划 Incentive Programs



	New Logo Rebate	New Partner Rebate	铂金Rebate
参与合作伙伴	钻石 / 铂金/金牌	金牌新伙伴	铂金&以上
适用范围	所有未从极狐采购GitLab 收费版本的企业客户 项目金额（ACV不含税）≥200万人民币 或确定的Win back项目	2022Q4 - 2023Q4 新注册成功的（金牌）极狐合作伙伴	完成年度相应级别的销售任务后， 所有超额完成的业绩部分
期间	2023	2023	2023
返点比例	确保获得18%的返点	获得额外5%的返点	铂金 额外3%返点 钻石 额外5%返点
奖励上限	×	上限10万元/partner	上限50万元/partner
Huge discount 限制	✓	✓	✓
商机报备	✓	✓	✓
项目最低金额限制	200万人民币及以上或Win back项目	5万元	×
是否可与其他program叠加使用	✓	✓	✓

*返点计算依据实际付款不含税金额*X%进行返点计算

*合作伙伴可叠加享受激励政策场景，但针对一个项目，无论合作伙伴享受几种额外返点激励政策，合作伙伴就本项目可享受的最高比例不超过23%

*此激励计划最终解释权归极狐(GitLab)所有

2023 New Program – 新客户拓展赢单返点激励计划



- 激励计划范围：针对极狐(GitLab)新客户(New Logo)赢单项目
- 激励计划对象：已与极狐(GitLab)签署正式渠道合作伙伴协议二级经销商
- 激励计划时间：2023年1月1日至2023年12月31日
- 激励计划实施措施及相关说明：
 1. 此激励计划仅适用于实际帮助极狐GitLab软件licenses销售增长的新客户(New Logo)赢单项目；新客户指经极狐(GitLab)确认的，从未在极狐(GitLab)采购过付费版本licenses的企业客户
 2. 赢单项目（以极狐(GitLab)最终确认为准）需要符合项目金额（ACV不含税） \geq 200万人民币或确定满足是Win Back项目
 3. 赢单项目（以极狐(GitLab)最终确认为准）折扣高于65% huge discount不能享受此激励计划
 4. 合作伙伴需在完成订单并成功付款后，才可享受激励利益发放
 5. 本激励计划不可与渠道激励标准返点政策叠加享受，即符合新客户(New logo)赢单项目，可直接享有最高18%的返点比例，但可与其它2023年New Program 同时享受

激励计划分类	返点点数	流程与条件	激励发放时间
新客户拓展 赢单返点激励计划	18%	<ol style="list-style-type: none">1. 合作伙伴需要通过极狐GitLab Partner Portal进行商机报备；2. 极狐(GitLab)销售人员确认商机真实，有效并接受商机；3. 合作伙伴需完成最终用户合同签署4. 完成订单并成功付款	季度为周期进行激励核算及发放

*返点计算依据实际付款不含税金额*18%进行返点计算

*合作伙伴可叠加享受激励政策场景，但针对一个项目，无论合作伙伴享受几种额外返点激励政策，合作伙伴就本项目可享受的最高比例不超过23%

*合作伙伴不得采取非正当或有法律法规或商业道德的方式刻意构造新客户赢单项目以获取返点激励（包括但不限于在客户集团内有意更换采购主体以替换原有客户采购的情况等），极狐（GitLab）有权审核上述新客户的适格性并保有最终解释权。

*此激励计划最终解释权归极狐(GitLab)所有

2023 New Program – 新签约合作伙伴赢单返点激励计划



- 激励计划范围：针对极狐(GitLab)赢单项目
- 激励计划对象：与极狐(GitLab)在2022年10月1日至2023年12月31日期间内签署正式渠道合作伙伴协议二级金牌经销商
- 激励计划时间：2023年1月1日至2023年12月31日
- 激励计划实施措施及相关说明：
 1. 此激励计划仅适用于实际帮助极狐GitLab软件licenses销售增长的赢单项目，针对与极狐(GitLab)在2022年10月1日至2023年12月31日期间内签署正式渠道合作伙伴协议二级金牌经销商可享受赢单额外返点奖励
 2. 赢单项目金额要求（以极狐(GitLab)最终确认为准）：不能低于50,000RMB，且折扣高于65% huge discount不能享受此激励计划
 3. 此激励计划返点奖励最高上限：100,000RMB/每家合作伙伴
 4. 合作伙伴需在完成订单并成功付款后，才可享受激励利益发放
 5. 此激励计划与其它极狐(GitLab)渠道激励计划可同时享受

激励计划分类	返点点数	流程与条件	激励发放时间
新签约合作伙伴 赢单返点激励计划	5% 返点金额上限：10万元	<ol style="list-style-type: none">1. 合作伙伴需要通过极狐GitLab Partner Portal进行商机报备；2. 极狐(GitLab)销售人员确认商机真实，有效并接受商机；3. 合作伙伴需完成最终用户合同签署4. 完成订单并成功付款	季度为周期进行激励核算，年度或达成上限后发放

*返点计算依据实际付款不含税金额*5%进行返点计算

*合作伙伴可叠加享受激励政策场景，但针对一个项目，无论合作伙伴享受几种额外返点激励政策，合作伙伴就本项目可享受的最高比例不超过23%

*此激励计划最终解释权归极狐(GitLab)所有

2023 New Program – 合作伙伴加速返点激励计划



- 激励计划范围：针对极狐(GitLab)赢单项目
- 激励计划对象：已与极狐(GitLab)签署正式渠道合作伙伴协议二级钻石、铂金经销商
- 激励计划时间：2023年1月1日至2023年12月31日
- 激励计划实施措施及相关说明：
 1. 此激励计划仅适用于实际帮助极狐GitLab软件licenses销售增长的赢单项目，针对与极狐(GitLab)已与极狐(GitLab)签署正式渠道合作伙伴协议二级铂金、钻石经销商在达成年度销售业绩任务后，超额业绩部分可享受加速额外返点奖励
 2. 赢单项目金额要求（以极狐(GitLab)最终确认为准）折扣高于65% huge discount不能享受此激励计划
 3. 此激励计划返点奖励最高上限：500,000RMB/每家合作伙伴
 4. 合作伙伴需在完成订单并成功付款后，才可享受激励利益发放
 5. 此激励计划与其它极狐(GitLab)渠道激励计划可同时享受

激励计划分类	返点点数	流程与条件	激励发放时间
合作伙伴加速返点激励计划	钻石级别：5% 铂金级别：3% 返点金额上限：50万元	<ol style="list-style-type: none">1. 合作伙伴需要通过极狐GitLab Partner Portal进行商机报备；2. 极狐(GitLab)销售人员确认商机真实，有效并接受商机；3. 合作伙伴需完成最终用户合同签署4. 完成订单并成功付款	年度为周期进行激励核算及发放

*返点计算依据实际付款不含税金额*X%进行返点计算

*此激励计划最终解释权归极狐(GitLab)所有



极狐
GITLAB

要创新，用极狐



申请30天免费试用



企业服务号



InfoQ专栏



哔哩哔哩